

BrokkenPiloot Geldzaken

In dit rapportje vind je meer informatie over BrokkenPiloten en Geldzaken:

BrokkenPiloot Geldzaken.....	1
BrokkenPiloten Kosten en Opbrengsten	2
Inkoopprijs.....	2
Verkoopprijs.....	2
Marge.....	2
Verzendkosten.....	2
BrokkenPiloten Reclameren en Retourneren	3
Reclameren	3
Transportschade	3
Oppakschade	3
Retourneren	4
BrokkenPiloten Geld Ontvangen en Betalen	5
Geld Ontvangen	5
Betalen	5
BrokkenPiloten Distributeurs Fee	6
Actie Wordt Beloond!.....	7
Starterskorting	7
Starters Bonussen.....	7
BrokkenPiloten HalfjaarsBonussen	8
BrokkenPiloten Procedure	9

BrokkenPiloten Kosten en Opbrengsten

Inkoopprijs

Jouw inkoopprijs per zak EcoVit Geperste Wafel (20 kg) of EcoVit Premium (15 kg) bedraagt per zak € 21,60 exclusief BTW en verzendkosten. Dat is € 26,13 inclusief BTW, maar exclusief verzendkosten.

Verkoopprijs

De verkoopprijs per zak EcoVit Geperste Wafel (20 kg) of EcoVit Premium (15 kg) bedraagt per zak € 34,- inclusief BTW. Dat is de prijs die jouw klant betaalt.

Marge

Jouw Marge is de Verkoopprijs - Inkoopprijs = € 6,50 exclusief BTW. Daar gaan de overige kosten (zoals verzendkosten) nog vanaf. Afhankelijk van of je BTW moet afdragen of niet kun je rekenen met de in- of exclusief bedragen.

Wanneer je meer zakken EcoVit verkoopt, kom je in aanmerking voor de halfjaars bonussen. Deze vergroten je marge.

Verzendkosten

Transport kost geld. Het naar de BrokkenPilot verzenden van zijn bestelling dus ook. Hoe meer zakken je bestelt, hoe lager de kosten per zak voer. In de eerste plaats natuurlijk omdat het bedrag over een groter aantal wordt verdeeld, maar ook omdat wij dan een deel of de gehele verzendkosten voor onze rekening nemen. In onderstaande tabel staan de verzendkosten aangegeven die wij berekenen.

Verzendkosten	ex BTW	incl. BTW
Losse verzending per zak	€ 6.00	€ 7.26
10 tot en met 19 zakken	€ 55.00	€ 66.55
20 tot en met 34 zakken	€ 25.00	€ 30.25
Volle pallet, 35 tot 40 zakken	€ -	€ -
Europallet	€ 5.00	€ 6.05

BrokkenPiloten Reclameren en Retourneren

Uiteraard lopen er wel eens dingen anders dan je verwacht of hebt gepland. Zo kan het zijn dat er bijvoorbeeld tijdens het transport een beschadiging optreedt of dat je zaken voer hebt liggen dat over de datum dreigt te gaan. Onder de onderstaande condities neemt EcoVitaal dat voor haar rekening.

Reclameren

Reclameren is het melden van een beschadiging, waarvoor jij niet verantwoordelijk bent. Het kan zijn dat tijdens het samen van de bestelling per ongeluk een beschadiging is opgetreden die wij over het hoofd hebben gezien, of dat er tijdens het transport iets verkeerd is gegaan. Daar hoef jij natuurlijk niet voor op te draaien. Wanneer je de onderstaande procedure volgt, komen de kosten voor EcoVitaal:

Transportschade

1. Inspecteer bij ontvangst van de goederen of je beschadigingen ziet.
2. Zo ja, meld dit aan de transporteur en laat hem dit op de transportbon vermelden.
3. Vaak zal de chauffeur de beschadigde goederen weer meenemen.
4. Maak ook even een foto als bewijs.
5. Stuur een mail naar EcoVitaal met daar in vermeld de geconstateerde beschadiging. Het aantal verpakkingen dat is beschadigd en of je het aan de chauffeur hebt gemeld. Voeg bij de mail de foto.
6. De kapotte zaken worden aan je gecrediteerd / verrekend bij de volgende levering.

Oppakschade

Oppakschade kan ontstaan tijdens het samenstellen en verpakken van de bestelling. Dit constateer je bij het afpakken van de pallet.

1. Pak de pallet leeg en inspecteer of je beschadigingen ziet.
2. Zo ja, maak dan direct een foto als bewijs. Dus een foto waarbij de beschadigde zak voer nog op de pallet ligt.
3. Stuur een mail naar EcoVitaal met daar in vermeld de geconstateerde beschadiging. Voeg bij de mail de foto.
4. De kapotte zaken worden aan je gecrediteerd / verrekend bij de volgende levering.

Zowel Transportschade als Oppakschade dienen binnen 24 uur na afleveren aan EcoVitaal gemeld te zijn. Je krijgt vervolgens te horen wat je met de beschadigde verpakkingen moet doen (hoe te retourneren).

Retourneren

Over het algemeen zullen de door EcoVitaal geleverde brokken en lange houdbaarheid hebben. Deze gaat verder dan de datum die op de verpakking staat. Op de verpakking staat namelijk de uiterste verkoopdatum. Na deze datum mag je de brokken niet meer leveren aan je klanten. Verpakkingen die over de uiterste verkoopdatum gaan, noemt men ook wel winkeldochters.

Wanneer je je administratie goed bijhoudt, kun je op basis van je planning en voorraad een goede inschatting maken van de hoeveelheid zakken voer die je in een bepaalde periode nodig hebt. In het online gedeelte wordt precies aangegeven hoe je deze administratie bijhoudt.

Wij raden je aan om op basis van je planning en voorraad maximaal brokken te bestellen voor een periode van 2 maanden. Beter is om dit naar 1 maand te brengen.

Gebeurt het nu dat er dingen tegen zitten, waardoor je brokken niet voor de uiterste verkoopdatum kunt verkopen, dan kun je die onder onderstaande voorwaarden aan ons retour sturen en ontvang je het aankoopbedrag van deze zak(ken) voer retour.

Voorwaarden voor retourneren:

1. De uiterste verkoopdatum van de zak voer die je wilt retourneren dient minimaal nog 3 maanden na het moment van retourneren te liggen.
2. De zak dient onbeschadigd te zijn en onbeschadigd bij EcoVitaal aan te komen.
3. Kosten voor verpakking en transport zijn voor de afzender.

Een verpakking komt alleen in aanmerking voor deze regeling wanneer deze uit de laatst geleverde levering met gelijksoortige producten komt. We gaan er vanuit dat je er voor zorgt dat wat het eerste bij je is binnen gekomen, ook als eerste weer wordt uitgeleverd.

Voorbeeld:

Op 15 januari worden 30 zakken EcoVit Geperste Wafel en 10 zakken EcoVit 3-Mix geleverd. Op 25 maart worden 40 zakken EcoVit Geperste Wafel geleverd. Voor de retourregeling komen alleen de EcoVit Geperste Wafel van de levering van 25 maart in aanmerking en de 3-Mix van de levering van 15 januari.

BrokkenPiloten Geld Ontvangen en Betalen

Geld Ontvangen

Wanneer je brokken levert, wil je natuurlijk wel je geld hiervoor ontvangen. Hiervoor kun je kiezen uit een aantal opties:

Cash

De klant direct cash laten betalen bij levering is de meest simpele methode. Je levert alleen wanneer de geleverde producten betaald zijn. Je loopt dan dus geen enkel risico.

Pinnen

Pinnen is feitelijk ook een manier van cash betalen. Alleen hangen hier voor de leverancier relatief hoge kosten aan. Je moet natuurlijk al investeren in de apparatuur, maar daarnaast krijg je te maken met maandelijkse kosten en kosten per transactie. Dit is voor de meeste brokkenpiloten geen goede optie.

Factuur

Je biedt mensen de mogelijkheid om de levering per bank te voldoen. Hiervoor is het wel nodig dat je een bon achterlaat met daarop alle gegevens die nodig zijn voor de betaling. Wij adviseren om deze optie alleen aan te bieden voor zeer goede klanten met wie je hebt afgesproken dat je de brokken op een vaste plek neer zet, terwijl zij gewoon aan het werk zijn en dus niet thuis zijn. Ook voor deze klanten heeft automatische incasso de voorkeur (zie hieronder).

Automatische Incasso

Middels automatische incasso krijg je toestemming van je klant om zelf het verschuldigde bedrag van de rekening van de klant te laten afboeken. Voor deze mogelijkheid moet je echter een contract met je bank afsluiten. De meeste banken bieden deze mogelijkheid vaak pas wanneer iemand al meerdere jaren een zakelijke klant bij hen is.

Automatische Incasso via Ecovitaal

Ecovitaal beschikt wel over de mogelijkheid om klanten middels automatische incasso te laten betalen. Wij bieden brokkenpiloten de mogelijkheid om de betalingen voor je te verzorgen.

Betalen

Net als jij willen wij natuurlijk ook onze geleverde brokken betaald krijgen. Hiervoor bieden we een aantal opties. Uiteraard ontvang je voor iedere levering een factuur. Betalingsmogelijkheden zijn:

- Bankoverschrijving voor levering;
- Bankoverschrijving na levering; 3% toeslag op factuurbedrag; Betalingstermijn van 8 dagen na factuurdatum;
- Automatische incasso (verwerking na levering).

Voor de eerste drie leveringen is alleen optie 1 mogelijk.

BrokkenPiloten Distributeurs Fee

Hoe hoog is de Distributeurs Fee?

De Distributeurs Fee bedraagt € 17,- inclusief BTW per maand. Dit bedrag wordt aan het begin van iedere maand in rekening gebracht. Voor startende BrokkenPiloten wordt de Distributeurs Fee pas na 3 maanden in rekening gebracht.

Bij betaling ineens ontvang je een korting en betaal je € 156,- ex. BTW.

Waarom moet ik een Distributeurs Fee betalen?

Als BrokkenPilot krijg je toegang tot OKC (Online KennisCentrum) voor BrokkenPiloten. Wij zorgen er voor dat dit actueel is. Hier vind je ook tools die je kunt gebruiken. Deze moeten wij ontwikkelen en blijven we ook door ontwikkelen. Daarvoor vragen we een kleine jaarlijkse bijdrage. Daarvoor krijg je tevens een eigen e-mailadres en ook maken we een speciale pagina voor je op onze website.

Natuurlijk zouden we deze kosten ook kunnen verrekenen met de marge op de brokken. Maar dan betaalt iemand die veel brokken levert veel meer dan iemand die minder hard loopt. En dat vonden wij niet fair. Alle BrokkenPiloten zijn voor ons wat dat betreft gelijk.

En wanneer je veel brokken levert, kom je in aanmerking voor interessante bonussen, waarmee de Distributeurs Fee snel terugverdiend is.

Moet ik ook nog een startinvestering doen?

Nee, naast de Distributeurs Fee zijn er geen verdere verplichte bijdragen. Uiteraard moet je wel de weder te verkopen brokken inkopen en dus voorfinancieren.

Actie Wordt Beloond!

De eerste 3 maanden ligt de nadruk op werving. Wanneer je hier goed mee aan de slag gaat, zal dit in klanten resulteren en zul je van je inzet nog een lange tijd de vruchten plukken. Om je wervings inspanningen in de eerste 3 maanden extra te belonen, zodat ze niet alleen op lange termijn, maar ook direct in cash resulteren bieden wij:

- Extra Starterskortingen
- Startersbonussen

Starterskorting

Afhankelijk van de grote van je bestelling ontvang je een starterskorting van:

0% tot en met 10 zakken (verzendkosten € 55,-)

2% tot en met 20 zakken (verzendkosten € 55,-)

4% tot en met 30 zakken (verzendkosten € 25,-)

6% tot en met 40 zakken (verzendkosten € 25,- en € 0 bij 40 zakken)

Voor betaling geldt dezelfde termijn en voorwaarden als voor overige bestellingen.

Starters Bonussen

Voor starters hebben we een 2 tal aantrekkelijke starters bonussen. Maak je een vliegende start en verkoop je in je eerste 3 maanden na start datum minimaal 75 zakken voer, dan gelden onderstaande bonussen:

75 zakken afname in eerste 3 maand na startdatum	€ 75,00
150 zakken afname in eerste 3 maand na startdatum	€ 200,00

Genoemde bonussen zijn inclusief BTW.

BrokkenPiloten HalfjaarsBonussen

Per half kalenderjaar zijn onderstaande bonussen te verdienen.

halfjaars bonus	totaal	per zak
100 verkochte zakken in een half kalenderjaar	€ 50,00	€ 0,50
150 verkochte zakken in een half kalenderjaar	€ 90,00	€ 0,60
250 verkochte zakken in een half kalenderjaar	€ 165,00	€ 0,66
350 verkochte zakken in een half kalenderjaar	€ 240,00	€ 0,69
500 verkochte zakken in een half kalenderjaar	€ 375,00	€ 0,75

Genoemde bonussen worden twee keer per kalenderjaar berekend op basis van je aantal bestelde zakken brokken in de periode 1 januari tot en met 30 juni en de periode 1 juli tot en met 31 december.

Genoemde bonussen zijn inclusief BTW.

BrokkenPiloten Procedure

- ✓ Ga naar: <http://www.brokkenpiloot.nl/start-direct-als-brokkenpiloot/>
- ✓ Meld je aan voor de StarterTraining!
- ✓ Je start de training.
- ✓ Aan het einde van week 4 beslis je of je BrokkenPiloot blijft of niet.
- ✓ Blijf je BrokkenPiloot, ontvang je het contract. Dat bestudeer je en stuur je ondertekend retour.
- ✓ Na acceptatie van het contract heb je nog steeds 14 dagen bedenktijd.
- ✓ Je blijft verdienen!